

# 绩效提升

PIP Performance Improvement Programmes

## 绩效提升方案 (B2B - 商务对商务模式) 我们量身定制的服务

B2B 绩效提升方案的目标是通过团队间合作大幅提高销售业绩，改善销售渠道间联系，维持并提高产品的质量和生产力。最重要的提升是通过财务和非财务的共同激励，加上培训和质量的改进。

### 为什么选择MCI

我们的销售激励方案和所有相关的交流活动都是为了确保得到一个稳定的投资回报。我们构想出能使目标群体参与并持续保持兴趣的沟通项目。我们使用可靠的测量和反馈工具来识别取得的进展，通过给予奖励与不同的认可形式从而激发企业所期望的行为。

MCI在激励方案和沟通活动上有丰富的经验，我们可以帮助您：

- 定义激励方案的总体目标
- 识别目标受众群
- 制定预算以及投资回报
- 定义目标以及评分系统
- 设定一个激励主题和计划相关的沟通交流活动
- 选择合适的奖励方式
- 向目标群体传递重要信息（通过活动，宣传片，传单，网站等等）
- 跟踪以及报道参与者取得的进步
- 奖励和识别成果
- 总结经验

### 详细的激励方案和沟通交流活动

